



Commercial(e) - Sud Ouest

H/F

| | |
|--------------------------|---|
| Société | FAPE Obsèques – Le Vœu Funéraire |
| Intitulé du poste : | Commercial(e) |
| Catégorie : | Cadre |
| Département : | Commercial |
| Supérieur hiérarchique : | Directeur commercial |

Type de contrat : CDI

Lieu : Non déterminé

Date : Octobre 2020

Fédérée sous la bannière du Groupe BURRUS, FAPE Obsèques œuvre dans un but commun pour proposer, conseiller, orienter, anticiper et ainsi être à la hauteur des attentes de ses clients.

Plus de 20 ans après son arrivée sur le marché, FAPE Obsèques grâce à une stratégie de proximité avec les professionnels du funéraire et les souscripteurs, a su imposer son statut d'expert et de leader de la prévoyance obsèques. Mettant un point d'honneur à maintenir sa relation de grande qualité avec ses interlocuteurs. Qu'ils soient souscripteurs ou professionnels du funéraire, tous sont servis avec la même exigence de réactivité, disponibilité et sécurité.

Mission principale / Responsabilités

Assure le suivi commercial d'un portefeuille de clients qu'il développe par l'apport d'affaires nouvelles avec l'appui des équipes techniques.

Attributions / Tâches

- Développer son portefeuille par des actions de prospection,
- Maintenir et développer son portefeuille,
- Développer et maintenir l'activité de services (FUNELIB')
- Etre le support technique et commercial aux clients,
- Suivre la vie administrative des comptes,
- Participer aux appels d'offre,
- Contribuer au développement d'affaires nouvelles
- Définir et coordonner des actions commerciales,
- Suivre une veille concurrentielle.

Le périmètre d'action confié au Commercial reprend la liste des départements ci-après : 09, 11, 12, 15, 31, 32, 46, 64, 65, 81, 82, 24, 33, 40, 47.



Compétences

Savoir faire

- Connaissance du secteur assurantiel (Niveau 1) et funéraire
- Connaissance des outils bureautiques usuels (Word, Excel, Powerpoint, Teams)
- Maîtrise rédactionnelle de propositions commerciales d'assurance,

Savoir être

- Sens du relationnel
- Autonomie,
- Curiosité,
- Rigueur et Ténacité



Commercial(e) - Sud Ouest

H/F

Formation

Formation initiale

- De formation supérieure en assurance ou école de commerce

Niveau de capacité professionnelle requis : I